

Description du poste : COORDONNATEUR/COORDONNATRICE AUX VENTES

Département : Ventes

*Le genre masculin n'est utilisé qu'afin d'alléger le texte.

Globocam, le plus important réseau de concessions de camions au Québec, est actuellement à la recherche d'un coordonnateur aux ventes permanent pour sa succursale de Pointe-Claire.

Globocam se spécialise dans la vente de camions neufs ainsi que dans la vente et l'achat de poids légers, moyens et lourds d'occasion.

Si vous voulez rejoindre les rangs d'une équipe d'experts, que vous désirez évoluer au sein d'une entreprise de choix, nous voulons vous rencontrer.

DESCRIPTION SOMMAIRE DU POSTE:

Le titulaire du poste a pour fonction d'assister l'équipe de vente dans l'exécution de tâches administratives reliées à l'achat, à la vente et la livraison de camions.

Dans le cadre de vos fonctions vous serez appelé à :

- Ouvrir les dossiers relatifs aux camions neufs et d'occasion, saisir au système informatique les informations requises et transmettre les documents aux conseillers en vente de camions et au directeur des ventes.
- Compléter les bons de commande et toutes réquisitions internes.
- Participer activement au suivi des commandes en assistant les conseillers en vente de camions.
- Compléter tous les documents reliés à la livraison de camions.
- Émettre les factures reliées à la vente de camions.
- Comptabiliser les divers coûts liés aux camions ainsi que la vente des camions

Profil recherché :

- Essentiel - Niveau d'études secondaires ou plus nécessaire.
- Essentiel – Expérience pertinente en comptabilité (connaissance du cycle comptable)
- Atout - DEP en bureautique, comptabilité ou ventes
- Atout - Au moins trois années d'expérience dans le domaine du camion ou de la vente.
- Atout – Connaissance du système d'exploitation ADP/CDK Global
- Aptitudes en communication.
- Fortes connaissances en informatique.
- Forte organisation du travail.
- Bilinguisme.